

CATÁLOGO DE **SOLUCIONES** **DIGITALES** KIT DIGITAL



La transformación digital se ha convertido en un elemento esencial para el crecimiento y la supervivencia de las pequeñas y medianas empresas en el entorno empresarial actual.

Las tecnologías digitales ofrecen innumerables oportunidades para mejorar la eficiencia, la productividad y la competitividad, así como para ampliar su alcance y llegar a nuevos mercados.

Sin embargo, para muchas pymes, el proceso de digitalización puede parecer abrumador y confuso. La falta de conocimiento técnico y los recursos limitados son solo algunos de los desafíos a los que se enfrentan.

Es por esto por lo que hemos creado este catálogo de soluciones digitales para pymes, con el objetivo de proporcionar una orientación práctica y accesible para ayudar a las pymes a dar sus primeros pasos en el mundo digital.

En este catálogo presentaremos 20 soluciones digitales que pueden beneficiar a las pymes en diferentes áreas funcionales. Cada solución será presentada de manera clara y concisa, con una descripción de sus características clave y beneficios y un enlace a la web de la empresa que gestiona la solución.

Nuestro objetivo es que sirva como una herramienta útil y accesible para exponer opciones disponibles y que las empresas puedan tomar decisiones informadas en su proceso de transformación digital.

Esta publicación se elabora con la colaboración del Clúster TIC de Asturias, en el marco de las Oficinas Acelera Pyme, puestas en marcha en toda España por Red.es, entidad pública adscrita al Ministerio de Asuntos Económicos y Transformación Digital a través de la Secretaría de Estado de Digitalización e Inteligencia Artificial.

Las actuaciones de las Oficinas están financiadas por el Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia a través de los fondos Next Generation EU, en el marco de la agenda España Digital 2025 y el Plan de Digitalización de Pymes 2021-2025, cuya cuarta medida del eje de actuación “Digitalización básica para las PYMES”, incluye la creación de una red de Oficinas Acelera pyme.

A las oficinas generales se suman ahora 58 oficinas rurales, una de las cuales se sitúa en Asturias, promovida por CTIC y con su principal base de operaciones en Peón, en las instalaciones de CTIC RuralTech.

La propuesta de oficina rural planteada por CTIC aprovecha la capilaridad que ofrecen sus ocho centros de trabajo, distribuidos por todo el territorio asturiano, y se apoya sobre una gran alianza territorial en la que se integran agentes sociales y económicos a lo largo de toda la comunidad, que permiten llegar hasta las empresas de forma efectiva y directa mediante una programación coordinada y complementaria de actividades.

Con esta nueva Oficina Acelera Pyme Rural, mediante la que se atiende a todos los sectores de actividad, se busca, en última instancia, mejorar las condiciones de vida y de trabajo de pymes y personas autónomas de los sectores establecidos en el medio rural, transformando sus modelos de negocio de manera que su presencia en el medio rural no sea vista como una barrera, sino como una oportunidad para diferenciarse e innovar.

BIOPRESENCE LITE

Soluciones tecnológicas eficientes



**Agente
digitalizador
Kit Digital**

Descripción de la solución:

Aplicación web para el control de presencia y gestión del tiempo de trabajo, en las empresas.



Desde 450€/ Depende del nº de usuarios y los centros de trabajo

Características:

- Interfaz de usuario sencilla e intuitiva.
- Entorno personalizable y adaptable a tus necesidades.
- La plataforma incluye también la creación de informes de puntualidad, de hora trabajadas al mes, de calendario para pedir días de permiso.
- También puede ser gestionada desde el móvil.
- Podrás tener en una sola aplicación toda la información relativa a tus trabajadores, y te permite la creación de informes de datos, de cada uno de ellos.

El precio indicado incluye instalación en servidor propiedad del cliente, de licencia perpetua del software Biopresence para los usuarios y centros de trabajo contratados, así como el apoyo en la puesta en marcha y soporte durante el primer mes tras la instalación.

¿Qué ofrece?

Además de permitir el registro de la jornada diaria, es decir la entrada y salida de los trabajadores, así como las pausas para el café, o las visitas médicas también permite:

- Conocer la situación del a plantilla (en su puesto, en tiempo de descanso, vacaciones y permisos).
- Obtener información sobre asistencia y puntualidad.
- Calcular las desviaciones diarias o acumuladas de tiempo de trabajo efectivo respecto a la jornada ordinaria.
- Se trata de una solución muy útil para aquellos empleos que gestionan el tiempo, como clave para su desarrollo empresarial como los call centre, u oficinas de información o servicios de administraciones públicas.



<https://www.quantobit.com/biopresence/>



BITDEFENDER GRAVITYZONE

Ciberseguridad

VULPE TI

**Agente
digitalizador
Kit Digital**

Descripción de la solución:

GravityZone Business Security es un paquete de seguridad informática eficiente en recursos pensado para las pymes que buscan el equilibrio perfecto entre facilidad de uso, rendimiento y coste.



Desde 20€ por
usuario



<https://vulpeti.com/kit-digital/>

¿Qué ofrece?

- Bitdefender GravityZone Security for Endpoints ofrece la mejor protección contra amenazas sofisticadas sin comprometer el rendimiento.
- Garantiza una protección completa contra todo tipo de malware: ransomware, phishing, ataques de día cero, virus, spyware, etc.
- Utiliza diversas técnicas de Machine Learning, análisis del comportamiento y monitorización continua de procesos en ejecución para seguir el ritmo de las amenazas más recientes.
- Todo está disponible en una única plataforma fácil de usar para todos sus dispositivos: equipos de escritorio, portátiles y servidores físicos y virtuales.

Características:

- GravityZone Business Security es un paquete de seguridad informática eficiente en recursos pensado para las pymes que buscan el equilibrio perfecto entre facilidad de uso, rendimiento y coste.
- GravityZone Business Security es mucho más que un software antivirus empresarial.
- Protege tu empresa y sus conexiones de forma segura para que no tengas que pasar por malos tragos futuros.
- Desde Visual IT te ofrecen la implementación de la solución de forma sencilla- rápida, y el precio dependerá del número de usuarios que utilicen el programa.



BLUCÓ

Marketplace Starter



Descripción de la solución:

Blucó es una empresa asturiana que está especializada en la comprensión profunda de tu negocio y, como parte integral de este proceso analizan meticulosamente tu catálogo de productos.

Características:

- Te asesoran en la elección del marketplace o marketplaces que mejor se adecuen a tu negocio.
- El objetivo es seleccionar contigo el o los marketplaces más apropiado para maximizar tu exposición, aumentar tus ventas y crecer en mercados nacionales o internacionales.
- La inversión económica variará dependiendo del tamaño de tu catálogo, la complejidad de tus operaciones y la magnitud de los marketplaces seleccionados.

¿Qué ofrece?

Este proceso de análisis, elección y acompañamiento en la introducción a los marketplaces tiene como objetivo principal impulsar el crecimiento y éxito de tu negocio en el comercio electrónico vía marketplaces.

Esto incluye la creación de tu cuenta en la plataforma, la configuración de todos los detalles necesarios para cumplir con sus requerimientos, y el diseño y la implementación de tu catálogo de productos en el nuevo entorno.

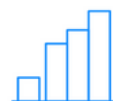


Entre
2.000€-10.000€



Estrategia

Dónde estamos y hacia dónde vamos. Queremos ser tu brújula para encontrar el camino al éxito y multiplicar tus ventas en marketplaces.



Marketing digital

Ponemos en marcha acciones SEO y de contenido enriquecido, además de campañas SEM a partir del análisis del catálogo y la competencia.



Operativa Integral

Damos soporte en la operativa diaria en marketplaces de cada cliente, asumiendo aquellas tareas que no puedan ser gestionadas por los mismos.



Logística

Ofrecemos una solución 360° que incluye el almacenamiento, estrategia, embalaje y envío de tus productos. Seleccionamos la mejor opción logística para cada cliente.



Tecnología

Proveemos de asesoramiento tecnológico de forma personalizada, desde la solución más sencilla hasta la implantación de gestores de feeds o integraciones de ERPs.



Atención al cliente

Nos encargamos de gestionar el día a día de tu cuenta, desde el análisis de la performance y de todos los KPIs hasta la gestión de pedidos y la comunicación con el cliente final.



<https://bluco.es/empresa/programa-kit-digital>

CPBASIC & CPPLUS

Gestión de clientes y proveedores



**Agente
digitalizador
Kit Digital**

Descripción de la solución:

Herramienta de gestión de clientes y proveedores se ofrece un paquete básico llamado cpBASIC.



Características:

- Almacenar y consultar de forma sencilla los datos de cada cliente.
- Incorporar manual o digitalmente listados de clientes potenciales.
- Facilitar la Gestión de oportunidades de negocio del beneficiario (envío de presupuestos, ofertas) y su seguimiento y análisis.
- Crear acciones y tareas comerciales y su seguimiento.
- Facilita que la planificación, la generación de reportes y la gestión documental sea accesible y responsive, se integre con varias plataformas.



<https://www.i4life.es/digi4life/>

¿Qué ofrece?

Esta solución de digitalización ofrece las funcionalidades y servicios que se detallan a continuación:

- **Gestión de clientes:** la solución deberá almacenar y permitir la consulta de datos de cada cliente desde su alta como oportunidad de negocio y la simulación de compra de productos o contratación de servicios.
- **Gestión de Clientes potenciales (Leads):** la solución deberá permitir que se puedan dar de alta nuevos Leads de forma manual o mediante una importación por fichero. Los datos asociados a los Leads deberán permitir la gestión comercial de los mismos con el objetivo de convertirlos en clientes. La solución incluirá la funcionalidad de parametrización de reglas de negocio para la asignación de Leads según diferentes criterios.
- **Gestión de oportunidades:** la solución deberá gestionar todas las oportunidades de negocio que conlleven el envío al cliente potencial o Lead de ofertas y presupuestos. Además, la solución contemplará el estado de cada oportunidad (en análisis, oferta presentada, en negociación, ganadas, canceladas, etc.).



DOC- OFFICE

Servicios y herramientas Oficina Virtual



Descripción de la solución:

Se trata de una plataforma de trabajo colaborativo. Cuando nos referimos a una plataforma de trabajo nos referimos a una herramienta que permite a los equipos de trabajo colaborar de manera eficiente, compartir información, comunicarse y coordinar tareas en un entorno digital.

¿Qué ofrece?

- La personalización de flujos de trabajo, tareas y recursos.
- Almacenamiento y compartición de archivos: se proporciona 1TB de capacidad para el almacenamiento de tus datos y su acceso compartido con los equipos de trabajo.
- La solución tiene una compatibilidad con dispositivos móviles, no solo será compatible con equipos tipo PC, sino que podrás acceder desde tu dispositivo móvil.
- Calendario y agenda: con Doc-Office podrás organizar de una forma sencilla tus tareas, reuniones...



Beneficios y usos principales

- **Comunicación efectiva:** Proporciona canales de comunicación centralizados, como chats, videollamadas y comentarios en tiempo real, lo que facilita la comunicación entre los miembros del equipo, independientemente de su ubicación geográfica.
- **Colaboración en tiempo real:** Permite a los miembros del equipo colaborar simultáneamente en documentos, hojas de cálculo, presentaciones u otros archivos, lo que facilita la edición y revisión conjunta.
- **Gestión de tareas y proyectos:** Permite asignar tareas, establecer fechas límite, dar seguimiento al progreso y gestionar proyectos de manera más eficiente, lo que ayuda a mantener a todos los miembros del equipo informados y alineados.



<https://doc-it.es/kit-digital/doc-office/>

DOC-BI

Business Intelligence



**Agente
digitalizador
Kit Digital**

Descripción de la solución:

Esta es una solución de Business Intelligence en la que podemos destacar algunas de estas características propias:

- **Integración con otras BBDD:** con esta solución tendrás acceso a otras bases de datos para realizar comparativas con los datos expuestos.
- **Almacenamiento de datos:** te proporcionan la capacidad 1GB de almacenamiento mínimo, por cada usuario.
- **Creación de paneles estructurados y visuales:** podrás visualizar los datos más relevantes de distintas formas a través de paneles personalizados. Exportación de datos: con Doc-BI podrás crear sinergias y compatibilizar otros programas que uses de forma común gracias a la exportación de datos a imágenes o a documentos de hojas de cálculo.



<https://doc-it.es/kit-digital/doc-bi/>

¿Qué ofrece?

La solución de Business Intelligence (BI) sirve para ayudar a las organizaciones a recopilar, analizar y visualizar datos de manera significativa y oportuna. Algunos de los principales usos y beneficios de la solución de BI son los siguientes:

- **Toma de decisiones basada en datos:** Permite tomar decisiones más informadas y estratégicas al proporcionar información basada en datos precisos y actualizados. La solución de BI ayuda a identificar tendencias, patrones y relaciones en los datos, lo que facilita la toma de decisiones fundamentadas.
- **Análisis de rendimiento:** Permite realizar un análisis detallado del rendimiento empresarial en diferentes áreas, como ventas, marketing, finanzas, operaciones, entre otras. Esto ayuda a identificar áreas de mejora, oportunidades de crecimiento y problemas potenciales.
- **Visualización de datos:** Proporciona representaciones visuales de los datos en forma de gráficos, tablas y paneles interactivos. Esto facilita la comprensión y el análisis de los datos, permitiendo identificar fácilmente patrones, tendencias y anomalías.

DOC-FACT

Factura electrónica



**Agente
digitalizador
Kit Digital**

Descripción de la solución:

Se trata de un software de gestión documental en formato Factura-e donde podrás emitir facturas de tal forma que puedas utilizarlas en procesos automatizados.

Características:

- Podrás emitir facturas ilimitadas y enviarlas a un número ilimitado de clientes. Además, también podrás crear un número ilimitado de productos y/o servicios dentro del catálogo. A través de esta solución podrás enviar las facturas directamente desde tu correo electrónico.
- El diseño de la factura será personalizable y el sistema implantado avisará del vencimiento de las facturas. Con la implantación de la solución te dan 1GB de capacidad para almacenar tus facturas, además de implantar un sistema diario de copias de seguridad y te permitirá la carga de datos de forma manual, así como la integración con otras soluciones a través de APIs o Web Services.

Servicios:

- **Facturas en formato estructurado:** podrás emitir facturas al menos en formato FACTURA-E, de tal forma que puedas utilizarlas en procesos automatizados.
- **Facturas, clientes y productos/servicios ilimitados:** podrás emitir facturas ilimitadamente y enviarlas a un número ilimitado de clientes. Además podrás crear un número ilimitado de productos y/o servicios dentro del catálogo.
- **Envío de facturas por correo electrónico:** a través de nuestra solución podrás enviar las facturas directamente desde tu correo electrónico.
- **Personalización de facturas:** el diseño de la factura incluirá el logotipo de tu empresa y será personalizable.
- **Control de vencimiento de las facturas:** el sistema implantado avisará del vencimiento de las facturas.
- **Almacenamiento y copias de seguridad:** te proporcionaremos al menos 1GB de capacidad para almacenar tus facturas.
- **Integración con otras plataformas:** nuestra solución permitirá la carga de datos de forma manual así como la integración con otras soluciones a través de APIs o Web Services.
- **Cumplimiento de normativa vigente:** con Doc-Fact podrás estar al día en el cumplimiento del Reglamento por el que se regulan las obligaciones de facturación del Real Decreto 1619/2012, así como cualquier normativa de aplicación.



<https://doc-it.es/kit-digital/doc-fact/>



Desde 500€
hasta 1.000€

DOLIBAR

ERP

Giol

CONSULTING

**Agente
digitalizador
Kit Digital**

Descripción de la solución:

Se trata de un software ERP y CRM sencillo de utilizar y con tipología modular, lo que significa que da la posibilidad de activar únicamente las funciones que se requieran de acuerdo con el tamaño y tipo de negocio.



Desde
60€/mes

Características:

- Está pensado especialmente para PYMES, profesionales independientes, emprendedores y asociaciones.
- Es un proyecto que se ejecuta en el seno de un servidor web, siendo pues accesible desde cualquier lugar disponiendo de una conexión a Internet.
- **No necesita pago de licencia.**

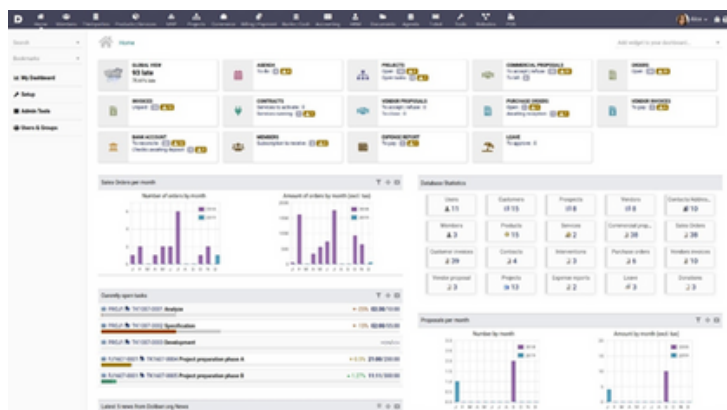


<https://www.dolibarr.es/>

¿Qué ofrece?

Amplia gama de funciones para administrar y organizar diversos aspectos de un negocio. Algunos de los usos y beneficios de Dolibarr son:

- **Gestión de clientes y contactos:** Permite gestionar la información de clientes y contactos, como datos de contacto, historial de comunicaciones, oportunidades de ventas, seguimiento de actividades y generación de informes.
- **Gestión de productos y servicios:** Permite administrar inventarios, precios, catálogos de productos, servicios y tarifas. También facilita la creación de presupuestos, pedidos y facturas relacionadas con los productos y servicios ofrecidos por la empresa.
- **Gestión financiera:** Proporciona funcionalidades para registrar y monitorear transacciones financieras, como ingresos, gastos, cuentas bancarias, impuestos y conciliación bancaria. Permite generar informes financieros y realizar un seguimiento de la salud financiera del negocio.



EMPATIZA

Servicios y herramientas oficina virtual

empatiza

**Agente
digitalizador
Kit Digital**

Descripción de la solución:

Solución de servicios y herramientas de oficina virtuales, también conocida como suite de productividad en la nube, es una solución digital que ofrece una variedad de aplicaciones y servicios diseñados para facilitar y mejorar el trabajo en un entorno de oficina.

Sirve para trabajar de forma ágil y colaborativa desde cualquier ubicación.



¿Qué ofrece?

Algunos de los usos y beneficios de una herramienta de oficina virtual son los siguientes:

- **Comunicación y colaboración:** Permite a los equipos de trabajo comunicarse y colaborar de manera efectiva, incluso si están ubicados en diferentes lugares geográficos.
- **Gestión de documentos:** Facilita el almacenamiento, organización y acceso seguro a documentos y archivos en línea.
- **Administración de tareas y proyectos:** Ayuda a organizar y dar seguimiento a las tareas y proyectos en curso.
- **Calendario y programación:** Permiten gestionar y compartir calendarios, programar reuniones, enviar recordatorios...
- **Integración con otras aplicaciones:** Estas herramientas suelen integrarse con otras aplicaciones y servicios populares, como suites de oficina, herramientas de gestión de procesos.

Servicios:

- Acceso a las herramientas del plan Empresa Básico.
- Migración de correo actual a nueva plataforma Exchange Online.
- Formación a usuarios mediante plataforma elearning sobre herramientas del plan Empresa Básico.
- Soporte a incidencias durante un año



<https://www.empatiza.es/kit-digital/>



ESTUDIO 27

Gestión de redes sociales

«ESTUDIO27»

DISEÑO • DESARROLLO • POSICIONAMIENTO WEB

Agente
digitalizador
Kit Digital

Descripción de la solución:

La solución gestión de RRSS, pack standard de Estudio 27 trata de ofrecer un pack completo destinado a la gestión de al menos una de las RRSS de tu empresa.

La gestión de redes sociales es una solución digital que permite que tú puedas centrarte en tu empresa mientras expertos digitales en redes sociales se encargan de la gestión de tus contenidos.

Las redes sociales influyen la decisión de compra de los usuarios. Los internautas se fían de perfiles atractivos en redes sociales y con una actividad contrastada y actual.



Desde 1.200 a
1.500 (depende
del nº de
empleados)



<https://estudio-27.com/kit-digital-asturias/>



¿Qué ofrece?

- **Social media Plan:** contarás con una estrategia de RRSS alineada con tu misión y tu visión, para que sea relevante y conecte con tus potenciales clientes y fidelice a aquellos usuarios que ya lo sean.
- **Monitorización de RRSS:** tendrás monitorizados y controlados de manera periódica los impactos de las acciones en RRSS para ver tus resultados y saber si estás cumpliendo con los objetivos de tu estrategia.
- **Optimización de la Red/Auditoria Social Media:** te ayudará a optimizar el rendimiento, analizando diferentes canales sociales.
- **Gestión de una red social:** te administrarán al menos una red social
- **Publicaciones de post semanales:** se publicarán un mínimo de 4/8 entradas o post mensuales en tus RRSS



GAP MEDIA

Creación web

GAP MEDIA

Agente
digitalizador
Kit Digital

Descripción de la solución:

La intencionalidad que busca Gap Media con la implantación de esta solución es la expansión de la presencia en internet de la pyme mediante la creación de una página web y/o la prestación de servicios que proporcionen posicionamiento básico en internet.

Esta solución está compuesta por varias herramientas y características que permiten a las pymes gestionar su propio sitio web de manera fácil y sin necesidad de conocimientos técnicos avanzados, una vez está creado.

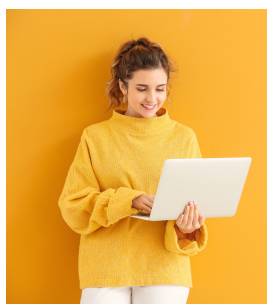
Es decir, te crean la web, la indexan para que aparezca en todos los motores de búsqueda, la posicionan con un SEO básico, y te dan la formación necesaria para que después de esto puedas gestionarla de una manera fácil y sencilla, tú mismo.



<https://www.gapmedia.es/kit-digital-webs/>



Desde 2.000€



¿Qué ofrece?

- **Dominio:** alta de nuevo dominio para la pyme beneficiaria durante un plazo mínimo de doce meses. La titularidad del dominio será en su totalidad de la pyme.
- **Hosting:** alojamiento de la página web desarrollada durante un plazo mínimo de doce meses con las siguientes características.
- **Diseño de la página web:** estructura web con un mínimo de 3 páginas o apartados: página de inicio (Landing Page), presentación de la empresa, formulario de contacto, descripción de productos, datos de contacto, mapa del sitio...
- **Web responsive**
- **Accesibilidad:** el diseño cumplirá con criterios de conformidad de nivel AA de las Pautas WCAG-2.1.
- **Autogestionable:** se deberá proveer una plataforma de gestión de contenidos para el beneficiario, de manera que sea autónomo a la hora de modificar el contenido de sus páginas web.
- **Posicionamiento básico en internet:** Posicionamiento de la información básica del negocio, contacto y perfil de la empresa en los principales sites, redes de negocio o directorios de empresas y profesionales.
- **Optimización de la presencia en buscadores (SEO básico):** Análisis de palabras clave, SEO On-Page de 2 páginas o apartados, indexación y jerarquización del contenido.

HEXAGON

Automatización



Descripción de la solución:

Hexagon es una herramienta para “automatizar la publicidad online” mediante Inteligencia Artificial.

Gracias a ella, podrás realizar campañas en 10 plataformas de RRSS de manera profesional sin necesidad de tener conocimientos previos.

El modelo de pago por resultados te asegura el compromiso por la consecución de tus objetivos.

Hexagon combina la potencia de la IA con la usabilidad del software y el soporte continuo del equipo de expertos en Paid Media para ofrecerte el mejor servicio profesional.



¿Qué ofrece?

Escoge en qué plataforma publicitaria quieres lanzar tus anuncios: Facebook, Instagram, LinkedIn... tu presupuesto, tus objetivos y el público al que te diriges.

Después solo tienes que subir tus fotografías o vídeos y los textos publicitarios o dejar que la IA las cree y listo.

La IA seleccionará el mejor tipo de anuncio para conseguir los resultados que esperas y creará las campañas de manera automática.

En un panel te aparecerán todos los resultados agregados en todas las plataformas para que puedas tomar decisiones en tiempo real.

Hexagon optimizará tus anuncios de manera continua y podrás elaborar informes con un solo clic.

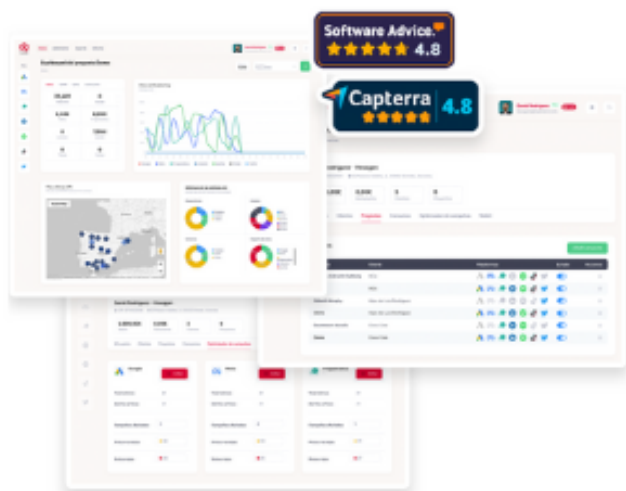
Otra ventaja para tu departamento de Administración es que la facturación será única con IVA español para todas las campañas en todas las plataformas.

Y lo mejor de todo, no se cobra suscripción mensual, sino un porcentaje de los resultados que obtienes con tus anuncios.

Así de sencillo, si ingresas, pagas, si no, no.



<https://semhexagon.com/es/>



KARONT3

Ciberseguridad



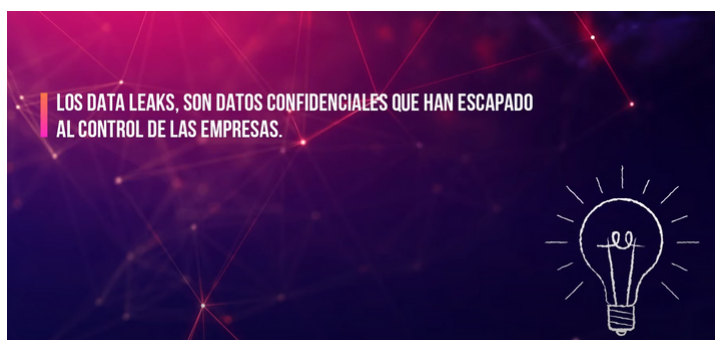
Descripción de la solución:

K-ront3 es una aplicación desarrollada por la empresa asturiana Ewala IT Services que te permite detectar “fugas de información” con alto impacto reputacional o económico; brindándote la capacidad de medir tu riesgo ante la exposición de amenazas, así como tener visibilidad de todas tus búsquedas y hallazgos disponibles.

Las fugas de información en el contexto de las pymes se refieren a la pérdida, divulgación o acceso no autorizado de datos confidenciales de la empresa

Esto puede tener graves consecuencias incluyendo pérdida de reputación, pérdida de clientes, litigios, multas y sanciones legales, entre otros.

Por lo tanto, es fundamental que las pymes implementen medidas de seguridad adecuadas para proteger la confidencialidad de su información.

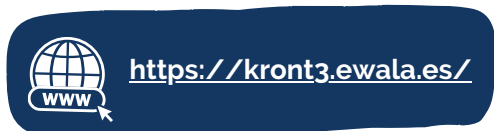


¿Qué ofrece?

Esta aplicación monitorea y analiza diferentes puntos de acceso y canales de comunicación, como redes internas, correos electrónicos, dispositivos de almacenamiento externos y transferencias de datos, con el objetivo de detectar y bloquear cualquier intento de filtración de datos.

Kront3 incorpora conexiones contra orígenes de datos externos, base de datos propia en constante actualización y un equipo humano de detección temprana y otros canales de distribución (WhatsApp, Telegram...).

- La plataforma cuenta con la capacidad de distribución por canales.
- Con K-ront3 puedes interactuar como empresa cliente o como distribuidor/canal.
- Los costes dependerán de la cantidad y tipología de entidades a monitorizar.



MISTER PLAN

Actividades



**Agente
digitalizador
Kit Digital**

Descripción de la solución:

Una plataforma en línea que permite a los usuarios explorar, seleccionar y reservar una amplia gama de actividades y experiencias de ocio.

Esta solución busca simplificar y agilizar el proceso de reserva, brindando a los usuarios una experiencia conveniente y personalizada.

Facilita el proceso de reserva y proporciona una experiencia fluida y satisfactoria para los usuarios que buscan aprovechar al máximo su tiempo de ocio.



<https://misterplan.es/index/es/>

Software para la venta online de reservas y el control de tickets

**PARA RESERVAR OCIO,
CULTURA Y ESPECTÁCULOS**

Nunca fue tan sencillo vender entradas online y coordinarlo con la venta en taquilla. Aquí tienes una selección de nuestras principales herramientas para la cultura, el ocio y el espectáculo.

¿Qué ofrece?

- **Catálogo de actividades:** Proporciona un catálogo en línea que muestra una variedad de actividades de ocio disponibles para reservar, como tours, excursiones, clases, eventos deportivos, conciertos, entre otros.
- **Búsqueda y filtrado:** Permite a los usuarios realizar búsquedas en función de sus preferencias, como ubicación, fecha, tipo de actividad, duración o precio.
- **Reservas en tiempo real:** Una vez que los usuarios han seleccionado una actividad, la solución digital les permite verificar la disponibilidad en tiempo real y reservar directamente en línea.
- **Personalización y recomendaciones:** La solución digital puede utilizar tecnologías como algoritmos de recomendación para ofrecer sugerencias personalizadas de actividades basadas en los intereses y preferencias de los usuarios.
- **Integración con mapas y direcciones:** La plataforma puede incluir integración con servicios de mapas para mostrar la ubicación exacta de las actividades y brindar direcciones a los usuarios para llegar al lugar.
- **Reseñas y calificaciones:** Los usuarios pueden leer reseñas y calificaciones de otras personas y escribir las suyas.

MISTER PLAN

Gestión de clientes



**Agente
digitalizador
Kit Digital**

Descripción de la solución:

La solución que ofrece Mister Plan para la gestión de hoteles es un software moderno y poderoso, muy fácil de utilizar que incluye toda la gestión de reservas hoteleras en un mismo lugar: PMS, motor de reservas y channel.

Cloud distribuido en la nube, sólo se necesita conexión a internet y puedes conectarte desde cualquier dispositivo. La solución permite la descarga de una app donde tendrás centralizado toda la labor de gestión de tus reservas, y te avisa de notificaciones nuevas, incidencias o modificaciones.

No tendrás que manejar dos programas distintos. Porque manejar el PMS y el channel manager por separados puede ser un lío, además de añadir más trabajo a tu negocio. Por ejemplo, cuando te llegue una reserva de Booking, se colocará automáticamente en tu PMS y cuando introduzcas una nueva reserva en tu PMS, el sistema automáticamente cerrará ventas en todos los canales.

Si tienes un hotel o necesitas un sistema de reservas Mister Plan te ofrece un motor con grandes posibilidades para maximizar las ventas a través de tu web.



**A consultar
Sin comisiones**

¿Qué ofrece?

- La solución permite la descarga de una app donde tendrás centralizado toda la labor de gestión de tus reservas, y te avisa de notificaciones nuevas, incidencias o modificaciones.
- Desde esa app podrá controlar todo aquello que sucede en tu hotel, desde las reservas, la salida y entrada de clientes, la limpieza de las habitaciones por parte del personal que tengas contratado para ello, y el manejo de los distintos canales de ventas que utilices para la venta.
- Además, recopila reseñas de tus clientes y puedes escanear y extraer los datos fundamentales de documentos de identidad y pasaportes a través de un móvil o una simple Tablet.



<https://misterplan.es/index/es/>



MISTER PLAN

Plataforma de comercialización turística



Agente
digitalizador
Kit Digital

Descripción de la solución:

Una herramienta completa que incluye todo lo que necesita el destino para llevar a cabo el proceso de digitalización de su sector turístico. Se trata de una plataforma donde se puede encontrar y reservar actividades turísticas de diversas empresas.

Una herramienta completa que incluye todo lo que necesita el destino para llevar a cabo el proceso de digitalización de su sector turístico.

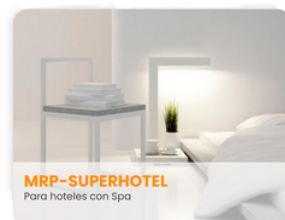
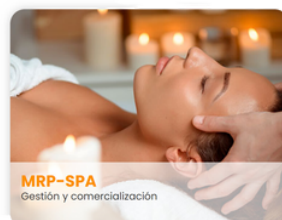
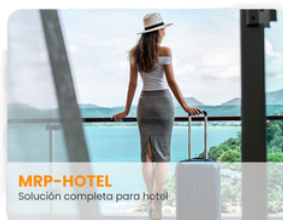
- Ordenación y catalogación de todos los recursos públicos y privados en una sola plataforma turística.
- Dotación tecnológica para que el propio destino cree, gestione y comercialice sus propios recursos.
- Digitalización de empresas del sector, con formación y dotación tecnológica.
- Sistema de comercialización con venta cruzada y Agencias de Viajes.



<https://misterplan.es/index/es/>

¿Qué ofrece?

- La plataforma parte de un sistema de clasificación diseñado por Mister Plan que posibilita hacer agrupaciones en función de la situación geográfica (municipio, provincia, región...), por destinos turísticos, por tipología de actividad, usuario objetivo y mucho más.
- Se trata de una guía rápida para reservar y encontrar recursos de actividades dentro de una localización concreta. La experiencia de usuario es muy importante para ponérselo muy fácil al turista o consumidor de este tipo de información.
- Una plataforma preparada para que las agencias de viajes se den de alta y puedan comprar a precios mejorados respecto a cualquier otro usuario de internet.



RESTAURANTIC

Gestión de reservas

ticmedia.es

Agente
digitalizador
Kit Digital

Descripción de la solución:

Plataforma online para la gestión de reservas, take-away y cartas online.

Un mismo sistema desde el que podrás gestionar reservas, menús, turnos, fechas de cierre, definir planos de tus salas, gestionar el servicio de take away y beneficiar a tus clientes con la visualización de cartas online o a través de QR.

Si tienes un restaurante y quieres comenzar el proceso de digitalización está es una de tus soluciones, ya que podrás tener toda la información de lo que pasa en tu negocio a golpe de click, y podrás llevar un control más exhaustivo del trabajo que desarrollas cada día, en tu negocio.

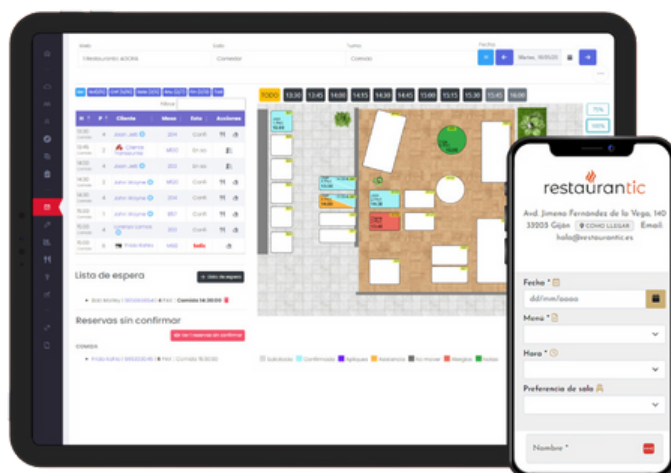


Servicios:

- **Reservas:** Integración de reservas en tu web, confirmación de reservas con tarjeta, planos de salas, notificaciones SMS, planning.
- **Take-away:** Amplía tus ventas con tu propio sistema de pedidos online, con una cuota fija mensual y olvídate de pagar comisiones a intermediarios.
- **Cartas online:** Genera tus cartas de forma rápida y siempre que lo necesites, con QR o sin él, ¡tu decides!
- **Web personalizable:** Da una imagen moderna, cuidada y actualizada de tu restaurante, con una web que muestre todo lo que para ti sea importante.



<https://www.restaurantic.es/>



TELEVOTING

Apps móviles y soluciones digitales



Descripción de la solución:

Se trata de una solución online que se descarga en una aplicación móvil, para fomentar las votaciones y la participación para que público pueda opinar.

- Tiene formato de app y todo se hace a través del smartphone, por lo que no es necesario alquilar costosos mandos a distancia para llevar a cabo la votación, como sucede con otras aplicaciones del mismo estilo.



¿Qué ofrece?

Este sistema de votación, en eventos presenciales y online a través del dispositivo móvil es una forma sencilla de conocer la opinión de la audiencia. Además, no requiere complejas configuraciones ni instalaciones adicionales y puede ser editado en el momento del evento.

Principales funcionalidades:

- **Notificaciones push:** Mantén a los participantes actualizados y envía notificaciones push para que no se pierdan ninguna de las preguntas.
- **Sólo el Smartphone:** La audiencia utilizará sus móviles para participar con un PIN personal, o con un PIN por encuesta que se les facilitará.
- **Resultados en vivo:** Los resultados de la votación podrán ser proyectados en vivo a través de un proyector o por video conferencia y comentados en directo.
- **Ahorro de costes:** Se ahorrarán costes al no ser necesario dispositivos adicionales de voto. Solo se necesita un dispositivo móvil.



<https://abamobile.com/web/servicios/sistema-votaciones-televoting-eventos/>

TIC MEDIC

Software de gestión médica integral

ticmedia.es

**Agente
digitalizador
Kit Digital**

Descripción de la solución:

Software de gestión médica integral y completa que ayuda a optimizar la administración y operación de clínicas de tamaño medio, consultorios médicos y policlínicas.

Características:

- Este software integra diversas funcionalidades o módulos, para abarcar diferentes áreas de gestión y mejorar la eficiencia en la atención médica.
- Ticmedic es un software de escritorio multiplataforma, es decir, funciona en Windows, Linux y macOS tanto en local como en cloud.
- Es importante destacar que la elección de un software de gestión médica dependerá de las necesidades y características específicas de cada empresa que deben de ser valoradas previamente.
- Antes de tomar una decisión, es recomendable realizar un análisis exhaustivo de las funcionalidades, requisitos técnicos, integraciones con otros sistemas y la capacidad de adaptación a las regulaciones y estándares de la industria médica.

¿Qué ofrece?

- Ticmedic permite la gestión de múltiples agendas y la facturación de las citas por el personal de recepción, el acceso a las historias clínicas (con opción de diferente formato en función de cada especialidad) y la generación de informes de estas por parte de los facultativos.
- También permite la gestión económica y la gestión de liquidaciones a los facultativos por el personal de contabilidad.
- Ticmedic dispone de versión ticmdic Image en web para la generación de informes y books de estudios de radiología, así como una plataforma web para la generación de historias clínicas e informes de estas con acceso a los médicos que trabajen o colaboren en la clínica.



<https://ticmedic.com/index.php>



UP INTELLIGENCE

Destinos turísticos

UPintelligence

**Agente
digitalizador
Kit Digital**

Descripción de la solución:

Servicio para el desarrollo e implementación de un sistema IoT basado en inteligencia artificial que incluye desarrollo de chatbot e infraestructura para open data.

Realidad aumentada, inteligencia artificial y big data para destinos inteligentes y sostenibles "di 4.0".

Algorithms4sustainability (as4s): tecnologías digitales para la predicción y gestión del impacto de los flujos de visitantes en destinos turísticos.

Investigación en algoritmos para la sostenibilidad de la industria turística.

¿Qué ofrece?

- Destinos turísticos inteligentes (DTIS)
- Predicción de afluencia de visitantes
- Inteligencia Artificial para conservación de patrimonio
- Asistente virtual para recepción de visitas
- Aplicaciones móviles y web



<https://upintelligence.es/>

Orientada a la tecnología inteligente en turismo y patrimonio



